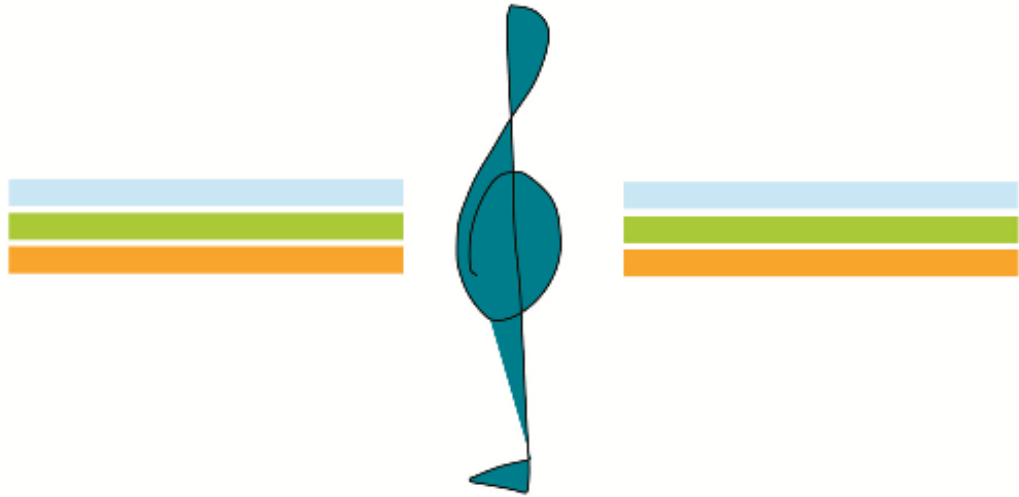


安心な創業へエスコート



# 創業ワルツレッスン

【レッスンの心構え】 【レッスンの受講方法】

**第2版:2010年10月**

**初版:2008年6月**

**Copyright 2010fujiteru All Rights Reserved.**

## 「創業ワルツレッスン」を始めるにあたって

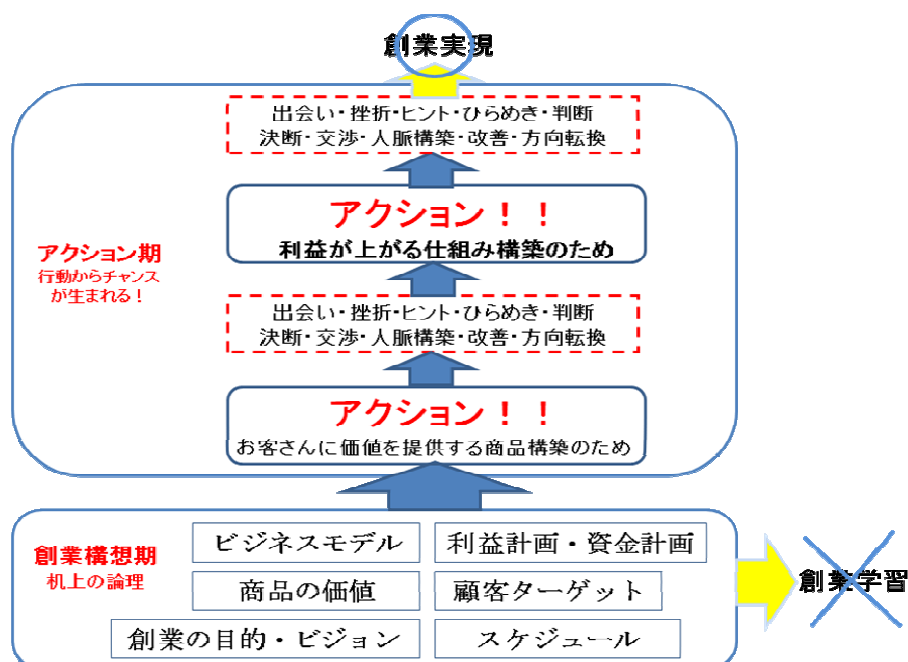
皆さんこんにちは、創業ワルツレッスン主宰者の fujiteru です。創業ワルツレッスンは、レッスン1からレッスン6までの6段階のレッスンから構成されています。真に創業を実現させたい人へ fujiteru が創業サポートをご提供します。まず次の【レッスンの心構え】と【レッスンの受講方法】をお読みいただいた上で創業ワルツレッスンに取り組んでください。

### 【レッスンの心構え】

「経営戦略の立案」「ビジネスプランの作成」「株式会社の設立」といった一般的な創業のセオリーではなかなか創業は実現できません。なぜならば一般的な創業のセオリーは「机上の論理」が最優先で、現実(お客さんや創業者)とかけ離れているからです。創業は「机上のもの」ではなく「実態のもの」なのです。

創業ワルツレッスンは「机上の学習」だけではありません。実際にフィールドで「行動」していただくレッスンもございます。「えっ？行動するの」と思った人は、残念ながら創業ワルツレッスンに馴染まない人です。机上による「創業の学習」を目的とした人には創業ワルツレッスンは適さない内容となっています。「創業の学習」と「創業の実現」とは内容が全く異なるからです。「創業の実現」には「行動」が不可欠なのです。創業ワルツレッスンは「創業の実現」を目的とした創業初心者には最適なレッスンであると fujiteru は強く信じています。

創業ワルツレッスンが「机上＋行動のレッスン」であることを自覚していただいた上で、「創業の実現」へ真に挑戦したい人は次頁の受講方法をお読みください。



## 【レッスンの受講方法】

①「**レッスン書**」を読みながら、レッスン毎に設定しています「**3つの課題(ステップ)**」に取り組んでください。



②3つの課題を実施した結果を「**ワークシート**」に記入し **fujiteru** までメールにて送付してください。



③「**ワークシート**」の内容について、**fujiteru** が添削を行い、レッスン受講者へ**個々に「メール」にてアドバイス**します。



④「**レッスン受講者がレッスン課題をクリアできた**」と**fujiteru**が**判断**したら、レッスンは終了です。ご希望の方は**次のレッスン**に進んでいただきます。



⑤レッスン1からレッスン6まで全てのレッスンをクリアしたら「**創業ワルツレッスン**」が**卒業**となります。

## 【なぜワルツなのか？】

fujiteru の創業サポートスタイルは、創業を目指している人と近い存在で「エスコート」しながら、自ら「行動」できるように促していくものです。この「エスコート」と「行動」による創業サポートスタイルと、テンポの良い淡々とした舞曲に合わせて踊るダンス「ワルツ」とに、以下のような多くの共通点が存在することから「創業ワルツレッスン」と命名しました。

- ・ペアー(創業準備者と私の2人)
- ・エスコート(創業へ導く)
- ・3拍子(1レッスン3課題)
- ・ルールのある踊り(創業への道順)
- ・スムーズな流れ(安全な創業)
- ・楽しく・ゆったり(安心な創業)
- ・パートナーを思いやる心(顧客視点)

## 【fujiteru の想い】

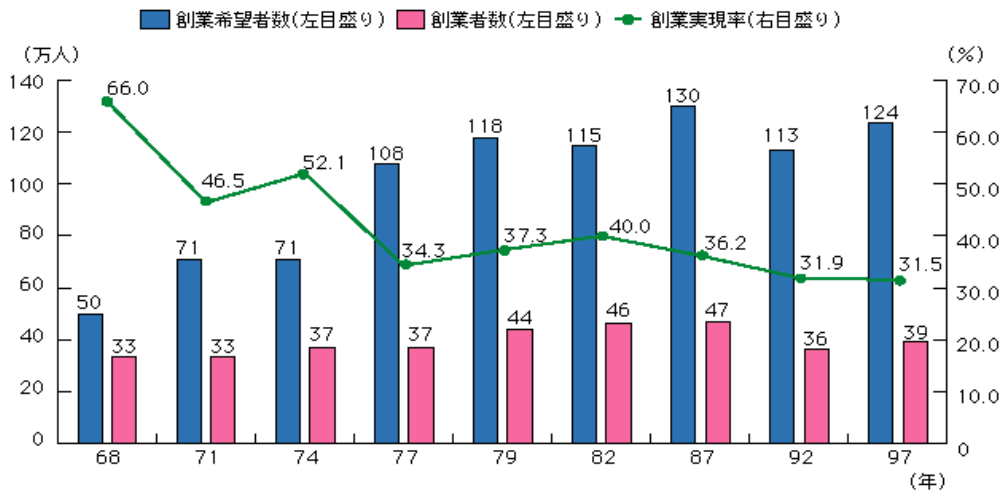
fujiteru は「日本を活性化させたい」という想いから、「創業実現率」および「生存率」をアップさせ「日本の創業率を 10%に引き上げる」ことを目標としています。

少々古いデータですが、創業を目指している人が「創業を実現」させ、「創業1年後も生存」している率は「約 30%」×「約 70%」＝「約 21%」です。

fujiteru は創業ワルツレッスン等の取り組みを重ね、少しでも多くの創業者を日本に増やすことを目指しています。

①創業希望者と創業実現率の推移【出典:中小企業白書 2002年版】

～底堅く存在する創業希望者と長期的に低下する創業実現率～

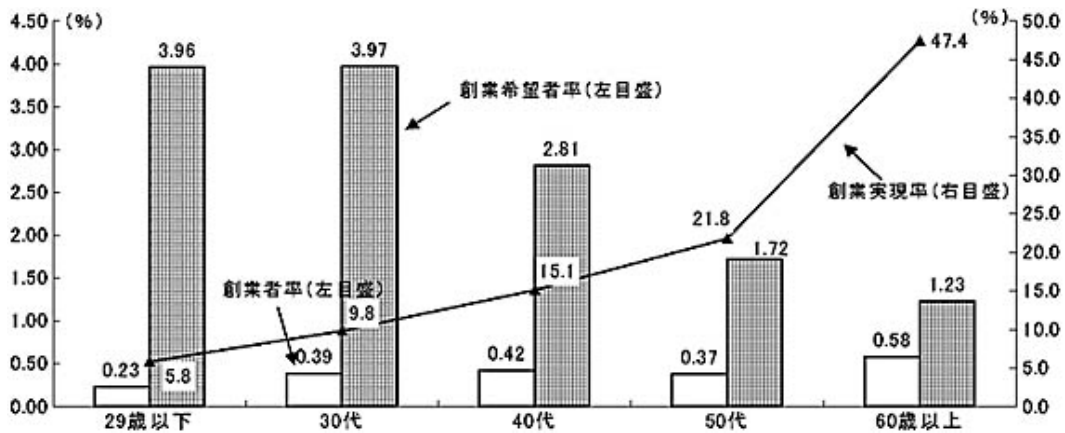


資料：総務省「就業構造基本調査」

- (注) 1. 創業希望者とは、有業者(雇用者、自営業主、家族従業者を含む)の転職希望者の中で「自分で事業をしたい」と回答した者を指す。  
 2. 創業者とは過去1年間に職を変えた、あるいは新たに職に就いた者で現在は自営業主(内職者、農林漁業従事者を含む)となっている者を指す。  
 3. 創業実現率=創業者数/創業希望者数×100(%)  
 4. 創業者数については、総務省「事業所・企業統計調査」を基礎として算出した数(1996年～1999年平均では18万社/年)よりも多いが、これは同調査が設備を持たないで貸仕事をしている個人の世帯、農林漁業に属する個人経営の事業所等を調査対象外としていること等によるものと考えられる。

②創業希望者率、創業者率と創業実現率(男性、年齢別)【出典:中小企業白書 2003年版】

～若年層ほど創業希望者は多いが、創業実現に至れないケースが多い～



③生存率

創業1年目で約30%近くが消滅するという高い退出率であり、さらに5年後の生存率は約40%、10年後では約25%の企業しか生存していないのが日本の現状です。また、個人事業所の場合は会社に比べ生存率が低く、創業1年目の退出率が約40%、5年後の生存率は約25%、10年後では約10%の生存率となっています。